

# 105 全球基金投资计划的优势分解

## A 账户锁定期大幅缩短

---

101A 账户锁定期最长为 25 年

105A 账户锁定期最长为 12 年

由于锁定期大幅缩短，资金灵活性提高，备受客户欢迎。

## 2 AB 账户收费大幅降低

---

105 由于 A 账户锁定期大幅缩短，最长 12 年后 A 账户收费变为跟 B 账户一致，导致 A 账户 25 年摊分下来总体管理费用大幅降低，大大降低了客户投保成本。

105 的 B 账户的管理费由原来 101 的 1.5%降为了现在的 1%，B 账户的管理费降幅达到 33%多。

## 3 整体费用大幅降低

---

以 20 年目标供款年期为例：

101 管理费用占保费总额比例为 25.4%，105 占比则为 12.6%，只有 101 的 49.6%。极大地节约了投资者的资金成本。

## 4 保障提高

---

101 的保障为 1%，105 的保障提高至 5%。

更为吸引的是，105 增设了意外身故赔偿，赔偿金额最高达 100 万港币。相比 101 大幅提高了对客户的保障。

## 5 首年奖赏依然值得期待

---

据消息人士透露，尽管 105 只有最高 12 年的 A 账户锁定期，但除了平时 1%的首年奖赏系数之外，在促销期内仍然执行最高达 125%的首年奖赏。引发市场及客户无限期待。

## 6 终身享有的长期客户奖赏

---

101 只有 10 年一次性的 4% 的长期客户奖赏，而且需签订 20 年以上的目标供款年期。105 则只要 A 账户供款完毕并开始 B 账户的供款即可每年享受长期客户奖赏。而且，在目标供款完成之后，仍然可以每年享受长期客户奖赏。直至 100 岁。

### 7 提早赎回费的变革

---

众所周知，101 的提早赎回费非常高，105 则大幅降低了提早赎回费。以 25 年目标供款期为例：101 如果是第一年退保，提早赎回费高达 100%，客户一分钱拿不回；105 如果是第一年退保，则可拿回 35% 的本金。

最大的变化还在于，无论客户选择多长时间的目标供款年期，只要过了 12 年，客户任何时候退保，不再收取任何提早赎回费，客户可以 100% 的拿回账户价值。

### 8 居间费发放方式有利于长期服务客户并获得长期收益

---

首先，之前在推介 101 时有两个最大的市场障碍：第一个障碍是 A 账户锁定要 25 年，没有长期规划思维的客户会感到时间太长，第二个障碍是整体收费有些高。这两大障碍往往让人退而却步！结果是大单变小单，小单变没单！

随着以上两大障碍的消除，瘦身后的短小精干的 105 必将受到市场的追捧。可能会出现以前年缴金额低的，会提高年缴金额；以前不准备投的，现在会出现较强地投资购买愿望。随着客户认同度的不断提高，相比以前，业绩可能会出现三倍甚至五倍的增长。

其次，居间费分为六年发放将迫使急功近利的短视者迅速退出市场，而秉承长期服务客户理念的专业公司将会获得更大的发展机遇和空间。那些长期投入资本和精力培育理财顾问队伍的机构，将会有更大的后劲，更有利于稳定队伍和长期经营。