

内地居民扎堆赴港买保险原因何在？

香港是世界三大金融中心之一，香港保险的市场亦是高度竞争与发达的，再加上近年来内地居民对保险的意识越来越强，所以赴港投保已经成为一种趋势。根据香港保监处发布的数据显示，自2005年起统计，内地客新做保单保费总额，由18.2亿港元升至2014年的244亿港元，增幅达12倍；占比则由05年的5%升至2014年21.4%，也就是香港平均每5份新单，就有一份是内地访客购买的，增长迅猛。

内地客佔新做保單比重			
年份	内地客新做 保費總額(億元)	全港新做 保費總額(億元)	佔比 (%)
2014	244.00	1,136.00	21.4
2013	149.00	923.00	16.1
2012	99.00	776.00	12.8
2011	63.00	703.00	9.0
2010	44.00	588.00	7.5
2009	30.00	463.00	6.4
2008	32.63	604.17	5.4
2007	52.48	806.15	6.5
2006	28.30	532.59	5.3
2005*	18.20	366.50	5.0

而香港保险的费率低、回报高、保障范围更广等9大优势，更为内地居民提供了更为有利的人生保障，更点燃了内地人对香港保险的热情。



一、费率低

同样的保障内容，在香港购买的保费只是内地购买保费的1/3，甚至1/2，这也是内地居民去香港买保险的主要原因之一。价钱之所以比内地便宜这么多，主要是因为香港保险公司厘定保费时，经验生命表是按照国际发达国家标准制定的，再加上香港保险市场竞争激烈，所以保费就便宜。换句话说，就是同样的价格，香港保险能买到的保额较大

二、保障范围更广

香港地区保障型保险产品的保障范围通常都比较广泛，拿重大疾病险为例，内地保险公司绝大部份是赔付30到35项重疾保障，与此相比，香港重疾险可保障重大疾病种类更多，另外还有原位癌等多种特殊重疾的保障，保障最高可超过100项。

三、预期收益更高

除了保障，香港地区的预期收益也更高，对内地居民来说，购买香港保险是投资增值不错的选择。香港地区储蓄型保险收益大多都提供年均5%—10%的回报率。分红保单还有附加每年现金红利或基金结余。

四、保额更高

香港人寿保险不需要进行体检的投保额要远远高于内地的投保额，成年人寿险(45岁以下)免体检最高可投保 100 万美金，儿童寿险可投保最高 35 万美金，而高端人士投保额没有上限；而内地保险一般成年人寿险超过 50 万人民币都需要体检，儿童只能投保 10 万人民币。

五、不可争议条款

香港保单有一个“不可争议”条款，规定保险公司不能以任何理由，宣布生效两年以上的寿险保单“作废”。简单来说，保险公司以投保人隐瞒、漏报、误告等理由予以抗辩的期限是两年，超过两年保险公司便不得以此为由拒付赔偿金。

六、宽理赔

香港保险公司采取“严核保，宽理赔”理念，使理赔工作变得简洁；香港的保险公司对理赔工作极为重视，因为理赔工作的好坏，直接影响公司的形象和信誉；全球理赔，不论客户发生事故时在全球任何角落，申办理赔时只要附上申请书与相关证明文件，邮寄给保险公司即可，不必本人亲赴香港办理。

七、死亡定义

在大陆投保，由于免赔责任、免赔条款，对于天灾、地震、暴乱、示威等不是或不一定投保人故意参与令自己死亡的事故，受益人是拿不到赔偿的。而在香港投保，保单是没有免赔责任、免赔条款的。保障不会因为投保人搬迁、移民、转职业等等而改变，各保险公司只在自杀理赔有时间规定。

八、提供保单索偿免费服务

香港保险索偿投诉局为个别保单持有人或其受益人提供有效免费管道，协调及排解他们与投诉局会员公司就个人保单而引致的索偿纠纷。2013 年 5 月 1 日起，香港保险索偿投诉局将服务范围扩展至非香港居民。只要保单是有投诉局会员公司，按香港法律出发，所有保单持有人，不论其居住地在哪，皆可获得投诉局的免费服务。

九、离岸资产保护

香港拥有来自世界各国的实力雄厚的保险公司，在全世界广泛投资，一直都是有钱人的最后避难所，高端客户可享受保险产品将部分资产安全转移到境外，同时可以领用保险产品的特性；且由于香港法律中的「个人隐私条例」要求所有保险公司对投保人的投保及个人资料绝对保密，隐私问题不必担心。