

被拒保客户的肺腑之言：人生不能错过的叫保险

公司的同事跟进了 1 年的一个客户终于签字投保，结果却因体检出肾囊肿被拒保！那一刻，客户的脸煞白了，以近乎哀求的口吻说“**帮帮忙，我愿意多出一倍的钱……**”

回想这 1 年来，每次要到签单的那一刻，客户总是千方百计以各种借口拖延时间，敷衍。例如：我有社保、我要出差、跟老婆商量一下、跟其他公司产品比较一下、对国内的保险公司不放心、二十年后钱贬值、缴费末期发生理赔等于是拿自己的钱、要等到 45 岁后再考虑……等等。

要不是客户的姐姐上个月因甲状腺癌住院，我看客户还会想出更多的理由拒绝保险。说实话，原来我想客户编出这么多的理由，肯定对保险是无所谓的，没想到客户对失去买保险的权利是那么在乎！最后，再说一句“**买保险千万不要等**”！

希望所有认识我的朋友认真阅读：买保险首选健康险，要买就买 50 万！30 万起步，50 万勉强，100 万才放心！请珍惜重疾保险还没拒绝你的此时此刻！在美国，购买重疾险需要家族有血缘关系的家人全部提供健康报告，拒保率高达 70% 以上。

未来的中国也会走入这一步。现在有条件一定为自己和家人补足够额的重疾险。**有几种情况是买不了重疾险的。**

- 1、已患重疾的人买不了；
- 2、超年龄买不了；
- 3、身体指标超标的要加费买；
- 4、孕妇 7 个月以后至婴儿出生 1 个月内不能买；
- 5、全职太太有额度限制，不是有钱就可以像买奢侈品那样，想买多少买多少。

健康险不是说一个健康的人患病获得赔付时幸福，而是说在患病时有重疾险赔付的人比没有重疾险的人会幸福。

因为医生只能救一个人的生理生命，却不能救一个人的经济生命。爱自己的人用心看，至少可以救自己、救家人，更希望救到更多的生命。一个癌症的生命需有 5 年或更长的时间康复。

殷切地告诉亲朋好友们，重疾险不是医疗险，是工作收入损失补偿保险。是生病以后还能让自己保持正常人尊严的一种险！如果你想今后的生活有尊严，购买足额的重疾保险就是你必须的选择！安联“乐享人生”健康保险,涵盖 40 种重疾、意外医疗，住院津贴、紧急医疗运送，并含有各种交通工具额外保障和公共场个人所责任保障，是一个不错的选择。